



# Política Comercial

Febrero 2024

En Hefame

consigue de forma sencilla  
hasta un **10%** de descuento  
global en las compras  
de tu farmacia.

Con nuestra

**Política Comercial 2024,**  
ganarás...

# Porque incrementarás los descuentos de Medicamentos.

Unificamos nuestros descuentos en Medicamentos financiados y no financiados, haciendo que mejores la condición global de tus compras. Te ofrecemos el mejor PLAN GENÉRICOS ONE para que puedas optimizar la compra de medicamentos genéricos en tu farmacia. Además, accederás a un mayor descuento por tu implicación en nuestros Proyectos Exclusivos: PLAN GENÉRICOS ONE, CLUBYELLOW y ESPACIOS ia.

## Descuentos por volumen mensual

(Acumulado mes / Anual / Familia)

Límite (1)	Máximos Descuentos Medicamentos (2)
5.700 - 10.000	5,00%
10.000 - 15.000	5,50%
15.000 - 21.000	5,80%
21.000 - 26.000	6,10%
26.000 - 32.000	6,30%
32.000 - 38.000	6,60%
38.000 - 43.000	6,80%
43.000 - 48.000	7,00%
48.000 - 54.000	7,10%
54.000 - 60.000	7,30%
>60.000	7,50%

(1) Valoración a PVA o precio albarán (Medicamentos y Parafarmacia) de pedidos diarios y pedidos que suman. Incluye todas las compras de los productos de margen fijo (PVL>91.63) y Dietoterápicos, que suman pero no obtienen descuento.

(2) Máximo descuento: con proyectos Hefame, Fidelidad, Pago Adelantado y domiciliación del SOE. Incluye Deducción RDL8/2010.

\* Los clientes no socios se les aplicará un 1% menos en el descuento base.

\* Las ofertas con condiciones especiales se regirán por su normativa específica.

Los primeros 1.121 euros decenales en todos los tramos se facturan a PVA (tramo de descuento cero).

Por compras mensuales superiores a 400 euros, la aplicación del tramo de descuento cero tendrá un importe mínimo de 65 euros.

Consulta con tu Asesor comercial tu mejor condición comercial.

## Porque te ofrecemos otros pedidos que suman y aumentan tu descuento.

Además de las opciones de pedido diario, en Hefame te ofrecemos otros pedidos que cubren otras necesidades de compra específica.

### Pedido Único

La opción ideal para realizar tus pedidos de reposición.

Límite (1)	Máximos Descuentos Medicamentos (2)
1.000 - 2.500	6,10%
2.500 - 4.000	6,60%
>4.000	7,00%

(1) Valoración a PVA o precio albarán (Medicamentos y Parafarmacia) de Pedido Único.

(2) Máximo Descuento: Con pago Adelantado y Domiciliación SOE.

Notas: El importe del pedido se valora a PVA (Medicamentos y Parafarmacia). Si el importe es inferior a 1.000 €, pasa, de forma automática, a ser un pedido estándar (Acumulado Mes, Anual o Familia, según la opción de cada farmacia).

A los clientes no socios se les aplicará un 1% menos en el descuento base.

### Pedido Vendedor

Compra con nuestras mejores condiciones a través del vendedor Hefame y **pagina a 30 días gratis**.

### Pedido Transfer

Facturación a PVL y descuentos máximos. Aplazamientos gratuitos. Información detallada y trazabilidad en albarán.

## Porque obtendrás mejores precios en tus compras diarias de Parafarmacia y Otc's.

**Bajamos nuestros precios netos en los productos de mayor rotación** de Parafarmacia llegando a ser los más competitivos del sector. **A través de nuestros proyectos exclusivos** y de nuestra Oferta Promocional, **te ayudamos** a trabajar las principales categorías con los laboratorios líderes y **a mejorar la rentabilidad en tus pedidos diarios**. Más de 2.500 artículos con un promedio de un 20% de descuento.

### Espacios Interapotheke

Con el proyecto Espacios ia consigues la mejor condición de compra desde la primera unidad en más de 1.200 referencias de hasta 11 categorías de parafarmacia. Con una alta rentabilidad media de más del 45% para tu farmacia y la garantía de productos fabricados bajo estándares de calidad farmacéuticos.

Tipo	Líneas mínimas a trabajar	Compromiso de compra anual	Aplazamiento pedido inicial	Condición de compra
Corner	ia Body + ia Salud + 1 opcional	1000€	3 meses y fraccionamiento en 3 pagos	Desde la primera unidad: PVA-26%
Sección	ia Body + ia Salud + 2 opcional	2000€	6 meses y fraccionamiento en 3 pagos	Desde la primera unidad: PVA-26%
Tienda	Toda la gama	4000€	1 año y fraccionamiento en 3 pagos	Desde la primera unidad: PVA-26%

### Club Yellow

El Club que te ayudará a mejorar las compras de venta libre en tu farmacia. Más de 50 laboratorios de marcas líderes.

La mejor condición:  
23% de descuento sobre el precio de venta habitual (PVA)

**11 categorías:**

ia Body	ia Cosmetics	ia Herbal
ia Salud	ia Sun	ia Sweets
ia Baby	ia Nutrition	ia Óptica
	ia Dental	ia view

(1) Descuento equivalente calculando desde el PVA hasta el precio neto del Espacio Interapotheke.

## Y porque además, subimos nuestros premios a la Fidelidad e Integración y ofrecemos otros descuentos adicionales.

La cooperativa que más premia a sus farmacias por su Integración y Fidelidad. **Con descuentos en compras de Medicamentos y ahora también en Parafarmacia.** Además, de los descuentos adicionales con nuestro Pago Adelantado y Domiciliación S.O.E.

### Premio Hefame por fidelidad

Todas nuestras farmacias, independientemente de su volumen de compra, pueden conseguir hasta un 0,2% de descuento adicional por fidelidad.

Compras anuales a Hefame	Fidelización A	Fidelización B
<68.400	4,00%	2,00%
68.400 - 120.000	1,70%	0,80%
120.000 - 180.000	0,90%	0,40%
180.000 - 252.000	0,20%	0,10%
252.000 - 312.000	0,20%	0,10%
312.000 - 384.000	0,20%	0,10%
384.000 - 456.000	0,20%	0,10%
456.000 - 516.000	0,20%	0,10%
516.000 - 576.000	0,20%	0,10%
576.000 - 648.000	0,20%	0,10%
648.000 - 720.000	0,20%	0,10%
>720.000	0,20%	0,10%

#### Aclaraciones:

Obtención de premio anual en función del grado de fidelización con la cooperativa. Cálculo de Premio: en función de las compras anuales sobre **la base de política comercial** y grado de fidelización.

Este premio es incompatible con el Premio de Crecimiento Hefame. Para la liquidación del premio, la farmacia debe consultar con su asesor comercial. Exclusivo para socios colaboradores.

Para aquellas farmacias con volumen de compra mensual inferior a 5.700 euros, todos los pedidos que realicen a través de atención al cliente llevarán aplicado un coste de gestión del 2% sobre el PVL por la grabación.

### Premio Hefame por Crecimiento

Si tu farmacia es socia de Hefame hace más de dos años y se compromete a un crecimiento en sus compras por encima del índice del mercado (**IQVIA**), obtendrá un **rápel anual de hasta un 0,2%** sobre **la base de la Política Comercial**.

### Pago Adelantado

(Con dos modalidades a elegir)

#### PRONTO PAGO HEFAME

Realizando un depósito, para el pago de tus compras durante un mes, a cambio **obtienes un 0,4% mensual sobre el importe depositado** que puede llegar hasta el doble de tus compras máximas mensuales.

#### PAGO PROGRAMADO HEFAME

**Obtén un 0,4% más de descuento**, sobre el importe total de las compras realizadas de Medicamentos.

### Domiciliación S.O.E.

**Consigue un 0,2 de descuento adicional**, sobre el importe total de las compras realizadas de Medicamentos.



[www.hefame.es](http://www.hefame.es)